



Tisková zpráva

Program tiskové konference:

09:10	Úvodní slovo
09:15	Představení nového ekonomického systému ABRAOne
09:30	Novinky v oblasti služeb: <ul style="list-style-type: none">- Virtualizace poboček- Datová HOT Line
09:45	Diskuse, prostor pro Vaše dotazy
10:00	Snídaně

Za společnost Aktis a.s. vystoupí:

Ing. Jaroslav Řasa, ředitel společnosti
Ing. Martin Malý, obchodní ředitel
Ing. Martin Jirmann, vedoucí služeb

V únoru jsme uvedli na trh produkt pro malé firmy ABRAOne

Společnost Aktis uvedla na trh produkt ABRAOne, který je určen pro malé firmy. První výhodou tohoto systému je osvědčená kvalita, systém vychází z pohledu funkcionality z většího produktu ABRA Gold. Druhou výhodou je cena, která řadí systém ABRAOne mezi nejlevnější produkty v této kategorii na trhu. Tímto uvedením na trh pokrýváme kompletně i segment trhu nejmenších firem:

ABRAOne	-podvojně účetnictví a sklad	6990,- Kč
ABRA Classic	-jednoduché účetnictví a sklad	3250,- Kč

ABRAOne má nejvyšší funkcionalitu ve své třídě

ABRAOne je komplexní ekonomický software pod Windows určený pro instalaci na jeden počítač. Splňuje vysoké nároky na provázanost jednotlivých agend, což vede k úspoře práce a času při pořizování a zaúčtování dokladů.

ABRAOne obsahuje agendy:

- Sklad a odbyt
- Fakturace a pokladna
- Evidence DPH
- Podvojně účetnictví
- Adresář

Vybrané vlastnosti ABRAOne:

- intuitivní ovládání pomocí myši i klávesnice
- grafické a uživatelsky definovatelné výstupy
- podpora zařízení v prostředí Windows (e-mail, fax, www, ...), vazba na Excel, Word...

Podvojně účetnictví

- definovatelná účetní osnova a účetní výkazy i v cizích jazycích
- sestavení a přímý tisk příznání DPH
- možnost nastavení účetních předkontací dovoluje automatizaci zaúčtování

Fakturace a pokladna

- u vystavených dokladů možnost využití množstevních a dealerských slev
- možnost zadávání cizích měn na dokladech, triangulace EURA, výpočet kurzových rozdílů
- on-line sledování nezaplacených faktur klienta při fakturaci
- automatické zařazení dealerů do skupin podle dosaženého obrátu

Sklad a odbyt

- vedení stavu zboží na skladových kartách metodou A i B, oceňování váženým průměrem a FIFO
- definice tzv. makrokaret pro zboží skládající se z více komponent
- u vybraných karet možná evidence sériových (výrobních) čísel a šarží
- u došlých objednávek možnost rezervace zboží na skladě
- definovatelný export ceníku zboží a import objednávek z elektronického obchodu

Adresář

- sleva vázaná k firmě, členění do dealerských skupin, individuální ceny
- tisky adres ve formě seznamu nebo na štítky - samolepicí etikety

Produkty ABRAOne a ABRA Classic jsou vhodné pro prodej přes dealery

Další vlastností uvedených produktů je způsob distribuce. Jedná se o klasické krabicové produkty. Připravili jsme zcela nový a podle našich informací ojedinělý způsob licencování.

Zákazník rozbálí krabici, připojí se na Internet, zadá distribuční číslo a automat mu vrátí jeho uživatelské kódy. Nám se pak informace o uživateli rovnou zapíše do firemní evidence. Tento způsob licencování je velmi výhodný pro naše obchodní partnery, kterých je v tuto chvíli přibližně 130 po celé ČR, protože mohou kdykoliv dodat náš produkt bez nutnosti další komunikace. Současně je zajištěno, že produkt nelze použít pro více firem, neboť žádost je vázaná jednou na jedno konkrétní číslo.

Naše služby pro malé firmy jsou špičkové a dostupné

Naše služby jsou cenově přístupné širokému kruhu uživatelů i malých firem. Služby servisního oddělení společnosti Aktis rovněž přináší novou kvalitu zákazníkům, kteří byli doposud zvyklí se obracet na svého známého, kamaráda apod. Z poskytovaných služeb bych vyzdvihl možnost servisu přes Internet, který umožní nejen zasáhnout rychle, ale současně odpadnou i náklady na cestu a výsledkem je levnější a rychlejší servis.

Seznam poskytovaných služeb:

- Faxová HOT Line ZDARMA
- E-mailová HOT Line ZDARMA
- Telefonická HOT Line 600,- Kč/rok
- Servisní zásah 800 Kč/hodinu.
- Datová HOT Line 200,- Kč/15 minut (od 1.7.2001 je cena 400 Kč/servisní zásah)

Internet pro uživatele SW ABRA

Vzhledem k rostoucí potřebě Internetu jsme absolvovali mnoho jednání s různými poskytovateli Internetu v České republice. Výsledkem těchto jednání je, že se společnost World Online stala exkluzivním partnerem společnosti Aktis a.s. pro oblast datových komunikací a Internetu. Toto partnerství umožní uživatelům SW ABRA, jehož výrobcem je Aktis a.s., získat kvalitní trvalé připojení k Internetu za výrazně zvýhodněných podmínek. Díky tomu může společnost Aktis a.s. rozvíjet svoje služby vážící se na Internet a společnost World Online získá možnost oslovit uživatele SW ABRA nabídkou svých služeb na bázi e-commerce.

Datová HOT Line

Další službou je tzv. Datová HOT Line, což je vlastně okamžitý servis „na dálku“ pomocí SW pro dálkovou správu. Prostřednictvím Datové HOT Line jsme schopni poskytnout **rychlejší a levnější** servisní služby. Navíc servisní technik, který takto řeší určitý problém, má možnost jej konzultovat s dalšími pracovníky technické podpory, a tak tento problém rychleji vyřešit. Tato služba je v našem segmentu trhu ojedinělá a dále zvyšuje náskok naší firmy před konkurencí v oblasti poskytování služeb. Charakteristika této služby:

- služba se předplácí formou zakoupení kreditu
- je k dispozici okamžitě v případě potřeby během pracovní doby
- slouží k operativnímu řešení technických problémů
- podmínkou je přístup k Internetu o rychlosti 64 kbit/s

Virtualizace poboček

Jednou z oblastí, kde se hodláme velmi angažovat, je projekt tzv. „virtualizace poboček“. Tento projekt se týká těch našich uživatelů, kteří provozují SW ABRA v tzv. distribuovaném režimu. Jinak řečeno, na centrále a na pobočkách mají samostatné instalace SW ABRA a data si mezi sebou předávají dávkově. To s sebou nese několik problémů plynoucích z principu věci. Takovým problémem je například mazání již exportovaných dokladů, současné provádění změn – oprav stejných dokladů na více místech nebo informace o aktuálním stavu skladu na pobočkách.

Jde tedy v podstatě o připojení poboček k centrále tak, aby všichni pracovali na jediné centrální instalaci SW ABRA. Technicky budeme takovéto projekty realizovat za pomoci SW Citrix, který jsme sami vyzkoušeli a v současné době jej používáme. To znamená, že uživatelé budou pracovat v **terminálovém provozu**. Firmám to přinese následující výhody oproti stávajícímu stavu:

- Přístup ke kompletním ekonomickým i jiným informacím v reálném čase přes Internet z libovolného místa.
- Nemusíte řešit replikace dat mezi pobočkami.
- Zlevní se správa celého IS. Veškeré úkony (servis, instalace update ...) se provádějí na jednom místě.
- Vzniká výrazná úspora investic do HW na straně pracovních stanic.
- Používání SW je nezávislé na kvalitě pracovních stanic.
- V případě poruchy stanice stačí nahradit libovolnou jinou stanicí. V práci lze kontinuálně pokračovat.
- K dispozici bude okamžitá servisní podpora ze strany dodavatele SW ABRA realizovaná po Internetu.
- K dispozici bude rychlé permanentní připojení k Internetu za zajímavé ceny.

Do budoucna samozřejmě plánujeme další rozšíření našich služeb a aktivit, a to především v souvislosti s naším novým systémem ABRA G3.