



Verkaufen bei eBay Motors

→ Automobile und Motorräder verkaufen

Beim Einstellen Ihres Fahrzeugs möchten wir Ihnen mit dieser Checkliste behilflich sein.

Folgende Daten sind dringend erforderlich:

- Hersteller
- Typ bei Motorrädern (Klassische Motorräder, Leichtkrafträder, Motorroller, Motorräder, Quad / ATV, Seitenwagen, Trike, sonstige)
- Modell bei Automobilen
- Aufbau bei Motorrädern (Chopper, Enduro, Naked, Sport, Touring)
- Aufbau bei Automobilen (Cabrio, Kombi, Geländewagen, etc.)
- Anzahl der Türen bei Automobilen
- Kilometerstand
- Baujahr
- Datum der Erstzulassung
- Leistung kW / PS
- Hubraum
- Getriebeart bei Automobilen
- TÜV- / ASU-Daten
- Inspektions-, Reparatur- evtl. Unfallinfos
- Mängelliste
- Serienausstattung (in Ihrem Fahrzeugprospekt)
- Sonderausstattungen

Folgende Daten sind für eine gute Beschreibung ebenfalls empfehlenswert:

- Außenfarbe
- Farbe und Art der Innenausstattung bei Automobilen
- Kraftstoffart
- Leergewicht bei Automobilen
- Zulässiges Gesamtgewicht bzw. Gewicht, voll getankt
- Tankinhalt
- Anzahl Vorbesitzer
- Eintragungen der Prüfstelle (Fahrzeugschein)
- Sitzplätze bei Automobilen
- Drehmoment
- Motor (bei Motorrädern Zwei- / Viertakter, Zylinder, luft- / wasser- / flüssigkeitsgekühlt, Bohrung x Hub)
- Starter bei Motorrädern
- Gemischaufbereitung bei Motorrädern
- Gassteuerung bei Motorrädern
- Endantrieb (Dichtringkette / Kette im Ölbad / Kardan) bei Motorrädern
- Rahmen (Art, Material) bei Motorrädern
- Gabel (Art, Material, Durchmesser, Federweg) bei Motorrädern
- Schwinge (Art, Material, Verstellbarkeit, Federweg) bei Motorrädern
- Bereifung (vorn / hinten bei Motorrädern)
- Felgen
- Bremsen vorn / hinten (Art, Durchmesser) bei Motorrädern
- Radstand bei Motorrädern
- Sitzhöhe bei Motorrädern
- Gedrosselt / ungedrosselt bei Motorrädern
- Höchstgeschwindigkeit



WENN ICH MEIN FAHRZEUG VERKAUFEN WILLS

- Durchschnittlicher Verbrauch
- Wartungsintervalle
- Steuer- und Haftpflichtklasse, Kasko- bzw. Teilkasko

Darauf sollten Sie achten:

- Machen Sie viele aussagekräftige, gut beleuchtete Bilder Ihres Fahrzeuges. Bilder sind für den Verkaufserfolg entscheidend. Potentielle Käufer werden Ihr Fahrzeug danach bewerten.
- Weisen Sie auf eventuelle Mängel explizit hin - Ehrlichkeit schafft Vertrauen!

Tipps zum erfolgreichen Verkauf:

- Gutachten (z.B. Dekra) sind besonders empfehlenswert bei hochpreisigen Fahrzeugen. Auch bei Oldtimern oder klassischen Motorrädern sind Gutachten sinnvoll.
- Papiere und Anleitungen sollten Sie parat haben: Fahrzeugbrief und -schein, Serviceheft, Inspektions- und Reparaturrechnungen, Bedienungsanleitungen des Fahrzeugs und von Zubehörteilen (z.B. Radio, Klima)
- TÜV und ASU sollten Sie vor dem Verkauf Ihres Fahrzeugs erneuern.
- Reinigen Sie Ihr Fahrzeug vor dem Verkauf.

Tipps für die Anfertigung der richtigen Bilder:

- Reinigen Sie Ihr Fahrzeug.
- Auf den Fotos sollte zu sehen sein:
 - Alle Seiten des Fahrzeugs
 - Der Innen- und evtl. der Motorraum (bei Automobilen)
 - Alles, was Ihr Fahrzeug besonders macht (z.B. spezielle Seriennummern, Tachostand usw.)
 - Aber: Auch gravierende Mängel sollten gezeigt werden (z.B. Unfallschäden).
- Der Hintergrund und die Umgebung sollten sauber und neutral sein.
- Achten Sie unbedingt darauf, dass es hell genug ist. Vor allem beim Fotografieren vom Innen- und Motorraum. Deshalb: Nicht in Garagen, dunklen Hinterhöfen, unter Bäumen oder an sonstigen dunklen Standorten fotografieren.
- Vermeiden Sie Sonnenspiegelung.
- Fotografieren Sie auf "Fahrzeughöhe", nicht von oben herab.
- Halten Sie die Bilder im JPG-Format beim Einstellen bereit.

Beim Einstellen:

Auktion oder Festpreis?

Wählen Sie zwischen den Möglichkeiten, Ihr Fahrzeug als Auktion oder zum Festpreis anzubieten. Der Vorteil einer Auktion ist, dass Ihr Fahrzeug einigen Interessenten mehr wert sein könnte, als Sie annehmen. Hinweis: Sie können das Festpreisformat "Sofort-Kaufen" erst als geprüftes Mitglied mit mehr als 20 Bewertungspunkten verwenden und müssen seit mindestens 14 eBay-Mitglied sein.

Kategorie wählen

Wählen Sie die richtige Kategorie aus. Im Zweifelsfall schauen Sie sich die infrage kommenden Kategorien vorher an oder wählen, z.B. bei Oldtimern



oder bei klassischen Motorrädern, eine zweite Kategorie.

Motorräder

Artikelbezeichnung *

Honda CBR 600 F Sport

Kein HTML, Sternchen oder Anführungszeichen. Ma

Angaben zum Artikel: Motorräder **NEU!**

Hersteller

Honda

Typ

Motorräder

Kilometerstand

(Nur ganze Zahlen, keine Kommas)

8000

Datum der Erstzulassung (TT.MM.JJJJ)

17 10 2002

Artikelbezeichnungen sind z.B.:

- Honda VFR 800 ABS
- Suzuki GN 125 Bj. 1968 mit TÜV
- Triumph Sprint ST 955i Tageszulassung
- DUCATI 900 SS Bj. 79 Umbau

Automobile

Artikelbezeichnung *

Tolles 325i BMW Cabrio

Kein HTML, Sternchen oder Anführungszeichen. Ma

Angaben zum Artikel: Automobile **NEU!**

BMW

Hersteller

3-er Serie

Modellbezeichnung

Cabrio/Roadster

Typ

61200

Kilometerstand

(Nur ganze Zahlen, keine Kommas)

1 10 1993

Datum der Erstzulassung (TT.MM.JJJJ)

Artikelbezeichnungen sind z.B.:

- Tolles 325i BMW Cabrio
- VW T 4 Diesel-LKW 2,4L. AHK Kasten
- VW Karman Ghia Typ 14. Bj.1968 mit TÜV
- Unfall-Yamaha Fazer FZS 600
- Mercedes 320 CDI T-Modell

Angaben zum Artikel - die Artikelmerkmale:

Die Angabe der Artikelmerkmale ist sehr wichtig. Sie sollten alle Felder sorgfältig ausfüllen, damit Ihr Fahrzeug noch besser gefunden werden kann. Damit erreichen Sie die bestmögliche Verkaufschance.

Artikelbezeichnung

Tipps:

- Verwenden Sie die vom Hersteller gegebenen Daten und Kürzel: am
- Besten Hersteller, Modell, Fahrzeugtyp und Motorisierung
- Wählen Sie allgemeinverständliche und charakteristische Eigenschaften.
- Vermeiden sie Wortkreationen wie "L@@K" oder "2fast4u" etc. Ihr
- Angebot kann sonst nicht mit der Suche gefunden werden.
- Trennen Sie einzelne Wörter immer durch Leerzeichen und vermeiden sie Kommas. Nur so können diese Wörter später über die Suche auch gefunden werden.

Artikelbeschreibung

Gliederung der Beschreibung:

- Grunddaten
- Zustand
- Serienausstattung
- Sonderausstattungen
- Besonderheiten
- Abwicklung der Auktion
- Abwicklung nach der Auktion



NEUE ANFORDERUNGEN

Tipps:

- Geben sie alle fahrzeugrelevanten Daten an (siehe Liste oben).
- Teilen sie alle Informationen mit, die für den Käufer wichtig sind. Gerade eventuelle Mängel sollten unbedingt angegeben werden.
- HTML - ganz einfach: Schreiben und editieren Sie Ihre Artikelbeschreibung in einem HTML-Editor und kopieren Sie den HTML-Code in die Artikelbeschreibung. Fertig. Wenn Sie Microsoft Word benutzen, können Sie das Dokument als Webseite speichern und den Quelltext in die Beschreibung kopieren.
- Geben Sie eindeutige Abwicklungs- und Zahlungsmodalitäten an.

Beispiele für Artikelbeschreibungen:

Motorräder	Automobile
Grunddaten: <ul style="list-style-type: none">● Farbe: schwarz● Baujahr: 2001● Motor: 1-Zylinder● Bohrung: 56x50,7 mm● Leistung: 11 KW / 15 PS● Hubraum: 125 ccm● Gemischaufbereitung: Vergaser● Gassteuerung: Membran● Starter: elektrisch● Getriebart: 6 Gänge● Endantrieb: Kette● Leergewicht: 123 Kg● Zulässiges Gesamtgewicht: 320 kg● Treibstoff: Normalbenzin● Tankinhalt: 17,5 Liter● Anzahl Vorbesitzer: 1● Sitzplätze: 2● Radstand: 1380 mm● Höchstgeschwindigkeit: 119 km/h	Grunddaten: <ul style="list-style-type: none">● Außenfarbe: schwarz● Farbe und Art der Innenausstattung: schwarze Ledervollausstattung● Leistung: 141 KW / 192 PS● Hubraum: 2494 ccm● Treibstoff: Benzin● Getriebart: 5-Gang-Handschaltung● Leergewicht: 1450 Kg● Zulässiges Gesamtgewicht: 1850 kg● Maße (L x B x H): 4433 x 1740 x 134● Anzahl Vorbesitzer: 1● Anzahl der Türen: 5
Zustand: <ul style="list-style-type: none">● Scheckheftgepflegt - jede● Inspektion bei Honda - die letzte im März 2002● TÜV bis 05/03 - auf Wunsch neu● unfallfrei● keine Nachlackierung● Riss (5x1cm) in der Sitzbank (siehe Bilder)● etc.	Zustand: <ul style="list-style-type: none">● Scheckheftgepflegt - jede● Inspektion bei BMW - die letzte im März 2002● TÜV bis 05/03 - auf Wunsch neu● unfallfrei● keine Nachlackierung● Riss (5x1cm) im Sitzbezug des Beifahrersitzes (siehe Bilder)● etc.
Serienausstattung: <ul style="list-style-type: none">● Nur Seitenständer● Zusätzlicher Kickstarter● Drehzahlmesser● Katalysator	Serienausstattung: <ul style="list-style-type: none">● ABS● 1 AIRBAG● Elektrische Spiegel● Elektrische Fensterheber (vorne und hinten)● Webasto-Standheizung



NEUE DAUERHAFT EINWANDFREI

	<ul style="list-style-type: none">● Zentralverriegelung● Check Control System● Drehzahlmesser● Verstellbares Lenkrad● Leuchtweitenregulierung● Servolenkung● Kassettenhalterung
Sonderausstattung: <ul style="list-style-type: none">● ABS● beheizte Griffe● Metallic-Lackierung● Sitzheizung	Sonderausstattung: <ul style="list-style-type: none">● Metallic-Lackierung● BMW-Alufelgen mit 205er, M+S"-Reifen mit 185er-Bereifung (eingetragen)● Lederausstattung● Radio: Bavaria C Reverse● Hi-Fi-Aktiv-Lautsprechersystem● Diebstahlwarnanlage mit Fernbedienung● Sitzheizung

"Bei Rückfragen können Sie mir gerne eine E-Mail schicken. Der Verkauf soll ein für beide Seiten faires Geschäft sein. Jeder Spaßbieter wird juristisch belangt, daher bitte nur ernst gemeinte Gebote.

Der Höchstbieter geht einen rechtsverbindlichen Vertrag ein.

Bezahlung und Abholung max. 7 Tage nach Angebotsende!

Ich wünsche Ihnen nun viel Spaß beim Bieten auf dieses einwandfreie Fahrzeug."

Einstellzeitpunkt - Dauer

Legen Sie die Dauer und den Startzeitpunkt so fest, dass das Angebot am Wochenende oder abends endet, da dann besonders viele eBay-Mitglieder online sind.

Startpreis

Legen Sie einen realistischen Startpreis fest. Sie können sich auf der eBay Motors-Serviceseite (www.ebay.de/services/motors.html) über den aktuellen Wert Ihres Fahrzeuges informieren. Wenn Sie auf Nummer Sicher gehen wollen, achten Sie darauf, dass der Startpreis Ihrer minimalen Preisvorstellung entspricht. Andererseits erzielen Angebote mit einem Startpreis von 1 Euro erfahrungsgemäß die höheren Preise. Diese Entscheidung müssen Sie selbst fällen.

Sofort-Kaufen

Die Option "Sofort-Kaufen" gibt einem Kaufinteressenten die Möglichkeit, einen Artikel, auf den noch keine Gebote abgegeben wurden, sofort zu kaufen. Der "Sofort-Kaufen-Preis" sollte daher immer über dem Startpreis liegen. Sie können auch ein reines Festpreisangebot machen, dann entfällt das Bieten ganz.



Regional - Artikelstandort

Geben Sie immer den korrekten Artikelstandort (Ort, Bundesland und Region) an, damit Interessenten wissen, wie weit entfernt das Fahrzeug steht.

Zahlungsbedingungen

Hierfür stehen Ihnen verschiedene Optionen im Verkaufsformular zur Verfügung. Wenn Sie zusätzliche Zahlungsbedingungen anbieten möchten, dann können Sie diese der Artikelbeschreibung hinzufügen.

Lieferbedingungen

Hier müssen Sie angeben, ob Sie Ihr Fahrzeug nur nach Deutschland oder auch in andere europäische Länder verkaufen möchten. In diesem Zusammenhang sollten Sie die Käufer auch darüber informieren, ob das Fahrzeug angemeldet oder mit roter Nummer übergeben wird.

Artikel hervorheben

Erzielen Sie einen höheren Preis, indem Sie Zusatzoptionen wie Top-Angebote in der Kategorie oder Galerie, Fettschrift oder Highlight wählen. Denn so wird Ihr Fahrzeug besonders aus der Menge der angebotenen Artikel herausgehoben.

→ Nach dem Einstellen

E-Mails lesen

Nachdem Sie Ihr Fahrzeug eingestellt haben, sollten Sie regelmäßig Ihre E-Mails lesen und Fragen von Interessenten zügig und möglichst detailliert beantworten. Wenn bestimmte Fragen häufiger auftreten, können Sie auch während des laufenden Angebots die Artikelbeschreibung ergänzen.

Transportservice

Sollte der Käufer nicht in der Lage sein, das Fahrzeug bei Ihnen abzuholen, so nutzen Sie einfach den Transportservice auf der eBay Motors-Serviceseite: www.ebay.de/services/motors.html

Übergabeprotokoll

Sie können sich ein Übergabeprotokoll von der eBay Motors-Serviceseite (www.ebay.de/services/motors.html) ausdrucken, um bei der Übergabe den Zustand des Fahrzeugs, überlassene Gegenstände (Schlüssel, Ersatzteile etc.), formelle Angaben, den genauen Zeitpunkt und Weiteres für evtl. Versicherungsfragen festzuhalten.

Treuhandservice

Nutzen Sie zu Ihrer Sicherheit den Treuhandservice. Dieser kann auch nach dem Ende eines Angebots eingeleitet werden. Dazu werden die Artikelnummer und die Adressen von Käufer und Verkäufer benötigt. Die Kosten für den Treuhandservice können geteilt werden. Infos zum Treuhandservice finden Sie hier, starten können Sie ihn hier.



→ Teile und Zubehör verkaufen

Beim Einstellen Ihrer Ersatzteile oder Ihres Zubehörs für Kraftfahrzeuge und Krafträder möchten wir Ihnen mit dieser Checkliste behilflich sein.

→ Vor dem Einstellen

Folgende Daten sind dringend erforderlich:

- Hersteller
- Artikelbezeichnung
- Gerätenummer
- Für welche Fahrzeugmarke
- Für welche Modelle (inkl. Hubraumklasse o.a. techn. Daten)
- Für welche Typen (Geländewagen, Sportwagen, Chopper, Tourer)
- Zustand (neu, gebraucht)
- Garantieinfos
- Mängelliste
- Prüfsiegel- und Gütesiegel (CE etc.)
- Technische Daten aus Artikelprospekt
- Länge x Breite x Höhe oder ähnliches
- Gewicht
- Gegebenenfalls ABE- oder TÜV-Gutachten
- Gegebenenfalls Inspektions-, Reparatur- evtl. Unfallinfos
- Gegebenenfalls Baujahr oder Herstellungsdatum
- Gegebenenfalls TÜV-Daten (bei Anhängern etc.)
- Gegebenenfalls Nutzlast (bei Anhängern etc.)
- Gegebenenfalls zulässiges Gesamtgewicht (bei Anhängern etc.)
- Gegebenenfalls Ausstattung (bei Anhängern etc.)
- Gegebenenfalls Motorkennbuchstaben (bei Tuningteilen etc.)
- Gegebenenfalls Laufleistung (bei Motoren etc.)

Folgende Daten sind für eine gute Beschreibung ebenfalls empfehlenswert:

- Bedienungshinweise / Einbauanleitung
- Wirkungsweise des Artikels
- Mitgelieferte Teile (Einbauhilfen, Befestigungen, Motorteile)
- Material
- Farbe
- Gegebenenfalls Leistung kW / PS
- Gegebenenfalls Hubraum
- Gegebenenfalls Getriebeart
- Gegebenenfalls Softwarenummer
- Gegebenenfalls Achsanzahl
- Gegebenenfalls Bereifung
- Gegebenenfalls Felgengröße

Darauf sollten Sie achten:

- Machen Sie viele aussagekräftige, gut beleuchtete Bilder Ihres Artikels.
- Bilder sind für den Verkaufserfolg entscheidend. Interessenten werden
- Ihren Artikel danach richten.
- Weisen Sie auf eventuelle Mängel explizit hin - Ehrlichkeit schafft
- Vertrauen!

Tipps zum erfolgreichen Verkauf

- Papiere und Anleitungen sollten Sie parat haben. (Beschreibung, technische Daten, Einbau- und Bedienungsanleitung etc.)
- Reinigen Sie den Artikel vor dem Verkauf.



Tipps für die Anfertigung der richtigen Bilder:

- Reinigen Sie den Artikel.
- **Auf den Fotos sollte zu sehen sein:**
 - Notwendige Ansichten des Artikels (Gegebenenfalls zum Verdeutlichen der Größe einen allgemein bekannten Gegenstand daneben legen)
 - Besonderheiten (z.B. spezielle Seriennummer, Prüfsiegel etc.)
 - Aber: auch gravierende Mängel sollten gezeigt werden (z.B. Unfallschäden)
- Der Hintergrund und die Umgebung sollten sauber und neutral sein.
- Vermeiden Sie Sonnenspiegelung.
- Halten Sie die Bilder im JPG-Format beim Einstellen bereit.

→ Beim Einstellen

Auktion oder Festpreis?

Wählen Sie zwischen den Möglichkeiten den Artikel als Auktion oder zum Festpreisformat anzubieten. Der Vorteil einer Auktion ist, dass der Artikel einigen Interessenten mehr wert sein könnte, als Sie annehmen.

Hinweis: Sie können das Festpreisformat "Sofort-Kaufen" erst als geprüftes Mitglied mit mehr als 20 Bewertungspunkten durchführen und müssen seit 14 Tagen eBay-Mitglied sein.

Kategorie wählen

Wählen Sie die richtige Kategorie aus. Im Zweifelsfall schauen Sie sich die infrage kommenden Kategorien vorher an oder wählen, z.B. bei Oldtimerteilen, eine zweite Kategorie.

Angaben zum Artikel - die Artikelmerkmale:

Die Angabe der Artikelmerkmale ist sehr wichtig. Sie sollten alle Felder sorgfältig ausfüllen, damit Ihre Artikel besser über die Suche gefunden werden. Damit erreichen Sie die bestmögliche Verkaufschance.

Artikelbezeichnung

Tipps:

- Verwenden Sie die vom Hersteller gegebenen Daten und Kürzel: am Besten Hersteller, Artikelbezeichnung und Typ
- Wählen Sie allgemeinverständliche und charakteristische Eigenschaften.
- Vermeiden sie Wortkreationen wie "L@@K" oder "2fast4u" etc. Ihr Artikel kann sonst nicht mit der Suche gefunden werden.
- Trennen Sie einzelne Wörter immer durch Leerzeichen und vermeiden sie Kommas - nur so können diese Wörter später über die Suche auch gefunden werden.

Artikelbeschreibung

Gliederung der Beschreibung:

- Grunddaten
- Zustand
- Serienausstattung
- Sonderausstattungen
- Besonderheiten
- Abwicklung der Auktion
- Abwicklung nach der Auktion



NEUE ANHÄNGER

Tipps:

- Geben sie alle artikelrelevanten Daten an (siehe Liste oben)
- Teilen sie alle Informationen mit, die für den Käufer wichtig sind. Gerade eventuelle Mängel sollten unbedingt angegeben werden.
- HTML - ganz einfach: Schreiben und editieren Sie Ihre Artikelbeschreibung in einem HTML-Editor und kopieren Sie den HTML-Code in die Artikelbeschreibung. Fertig. Wenn Sie Microsoft Word benutzen, können Sie das Dokument als Webseite speichern und den Quelltext in die Beschreibung kopieren.
- Geben Sie eindeutige Abwicklungs- und Zahlungsmodalitäten an.

Beispiel 1

Grunddaten:

- Vollpoly PT 2002
- Anhänger für 2 Pferde
- Zulässiges Gesamtgewicht: 2000 kg
- Nutzlast maximal: 1100 kg
- Gesamtlänge in mm: 4700
- Gesamtbreite in mm: 2305
- Gesamthöhe in mm: 2820
- Innenlänge in mm: 3200
- Innenbreite in mm: 1745
- Innenhöhe in mm: 2365
- Farbe: weiß
- Tandemachse mit Einzelradaufhängung
- Auflaufbremse mit Rückfahrautomatik
- Bereifung: 15"

Zustand:

- Neuer Anhänger

Serienausstattung:

- Beleuchtete große Sattelkammer mit 2 Haltern
- Schwenkbare und herausnehmbare Gummitrennwand
- Rampe mit Holzleisten
- Panikentriegelung von außen
- Gepolsterte Brust- und Heckstange
- Stützrad
- Feuerverzinktes Fahrgestell

Sonderausstattung:

- Boden mit rutschfestem Gummibelag
- 2 Gasdruckfedern als Hebehilfe für die Rückwandklappe
- Belüftungssystem rechts und links in der Haube
- Plane mit Rollautomatik
- 2 Futterkrippen



Beispiel 2

Grunddaten:

Fahrwerke für OPEL von der Firma FK

Für folgende Fahrzeuge verwendbar:

- Corsa A und B
- Tigra

Das Fahrwerk hat die Tiefe 60 / 40 mm.

Besonderheiten

Wir empfehlen bei Fahrzeugtieferlegungen grundsätzlich die Verwendung von Federwegsbegrenzern.

Auf den Fahrwerken sind 2 Jahre Herstellergarantie.

Abwicklung nach der Auktion

"Sie bekommen von uns eine Rechnung auf Ihren Namen ausgestellt.

Bei Rückfragen können Sie mir gerne eine E-Mail schicken. Der Verkauf soll ein für beide Seiten faires Geschäft sein. Jeder Spaßbieter wird juristisch belangt, daher bitte nur ernst gemeinte Gebote.

Der Höchstbieter geht einen rechtsverbindlichen Vertrag ein.

Bezahlung und Abholung max. 7 Tage nach Angebotsende!"

Beispiel 3

Grunddaten:

Verkaufe Originalauspuff für Suzuki 1200 S Bandit, Modell 02. Der Auspuff ist 2000 km in Gebrauch, 4 Wochen alt und hat einen unauffälligen kleinen Kratzer. (Kratzer ist auf dem Bild zu sehen.)

Besonderheiten:

Verkauft nur wegen Umstieg auf BOS; Neupreis: 300 Euro

Abwicklung des Angebots:

Käufer zahlt Versand

Einstellzeitpunkt - Dauer

Legen Sie die Dauer und den Einstellzeitpunkt so fest, dass die Auktion am Wochenende oder abends endet, da dann besonders viele eBay-Mitglieder online sind.

Startpreis

Legen Sie einen realistischen Startpreis fest. Wenn Sie auf Nummer Sicher gehen wollen, achten Sie darauf, dass der Startpreis Ihrer minimalen Preisvorstellung entspricht. Andererseits erzielen Angebote mit einem Startpreis von 1 Euro erfahrungsgemäß die höheren Preise. Diese Entscheidung müssen Sie selbst fällen.

Sofort-Kaufen

Die Option "Sofort-Kaufen" gibt einem Kaufinteressenten die Möglichkeit, einen Artikel, auf den noch nicht geboten wurde, sofort zu kaufen. Der "Sofort-Kaufen-Preis" sollte daher immer über dem Startpreis liegen. Sie können auch eine reines Sofort-Kaufen-Angebot machen, dann entfällt das Bieten ganz.



Regional - Artikelstandort

Geben Sie immer den korrekten Artikelstandort (Ort, Bundesland und Region) an, damit Interessenten wissen, wie weit der Artikel entfernt ist.

Zahlungsbedingungen

Hierfür stehen Ihnen verschiedene Optionen im Verkaufsformular zur Verfügung. Wenn Sie zusätzliche Zahlungsbedingungen anbieten möchten, dann können Sie diese der Artikelbeschreibung hinzufügen.

Lieferbedingungen

Hier müssen Sie angeben, ob Sie Ihren Artikel nur nach Deutschland oder auch in andere europäische Länder verkaufen möchten.

Artikel hervorheben

Erzielen Sie einen höheren Preis, indem Sie Zusatzoptionen wie Top-Angebote in der Kategorie oder Galerie, Fettschrift oder Highlight wählen. Denn so wird Ihr Artikel besonders aus der Menge der angebotenen Artikel herausgehoben.

→ Nach dem Einstellen

E-Mails lesen

Nachdem Sie Ihren Artikel eingestellt haben, sollten Sie regelmäßig Ihre E-Mails lesen und Fragen von Interessenten zügig und möglichst detailliert beantworten. Wenn bestimmte Fragen häufiger auftreten, können Sie während des laufenden Angebots die Artikelbeschreibung ergänzen.

Transportservice

Sollte der Käufer nicht in der Lage sein, den Artikel bei Ihnen abzuholen, so nutzen Sie einfach den Transportservice auf der eBay Motors-Serviceseite www.ebay.de/services/motors.html.

Treuhandservice

Nutzen Sie zu Ihrer Sicherheit den Treuhandservice. Dieser kann auch nach dem Ende eines Angebots eingeleitet werden. Dazu werden die Artikelnummer und die Adressen von Käufer und Verkäufer benötigt. Die Kosten für den Treuhandservice können geteilt werden. Infos zum Treuhandservice finden Sie hier, starten können Sie ihn hier.